

行動経済学

経済学研究科

教授 大竹 文雄



特徴・独自性

伝統的な経済学では、人々は非常に合理的で、素晴らしい計算力をもっており、自分の利益のみを考えて行動する人々を前提にして、経済の動きを説明してきた。しかしながら、人間の意思決定には合理的決定から系統的な“ずれ”があることが実験研究や実証分析から明らかにされており、これが行動経済学の始まりである。

現実の人々は、必ずしもいつも最適な選択をしているわけではないため、行動経済学をうまく使うと、人々の選択の自由を維持したまま、人々はよりよい選択ができるようになる。

大竹研究室では、損失回避、現状バイアス、社会的選好、限定合理性という現実的な人間像の特徴から、様々なシチュエーションにおける現実の人間の実際の行動を理論的に予測・検証し、行動経済学を現実社会の様々な課題の解決に活用しようとしている。

社会実装と実用化への可能性

行動経済学は、理想的な人間と、現実の人間とのギャップを通して、働き方改革、マーケティングなど、人間の社会活動の様々な課題の解決に活用できる。

伝統的経済学が扱う人間

「合理的経済人」

- ✓ 完全な情報
- ✓ スパコン並みの計算力
- ✓ 感情を持たない
- ✓ 完全に利己的



モデル化容易、現実離れ

行動経済学が扱う人間

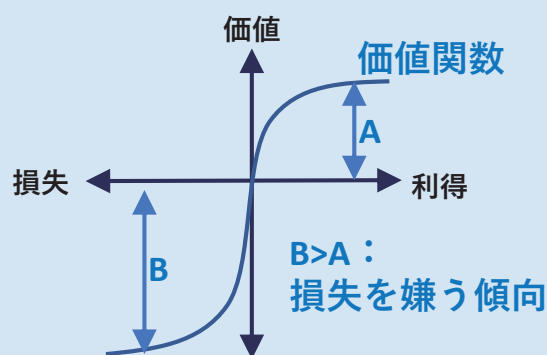
「生身の人」

- ✓ 不完全な情報
- ✓ 勘違いも多発
- ✓ 感情的
- ✓ ある程度利他的



モデル化困難、現実説明可

プロスペクト理論



特許

論文

"Long-Term Consequences of the Hidden Curriculum on Social Preferences " The Japanese Economic Review, accepted, November 2019, (Takahiro Ito, Kohei Kubota, Fumio Ohtake)
大竹文雄『行動経済学の使い方』(岩波書店、2019年)

参考URL

<http://www2.econ.osaka-u.ac.jp/~ohtake/index.htm>

キーワード

行動経済学、プロスペクト理論、現在バイアス、社会的選好、ヒューリスティックス、ナッジ